




DIMLER & KARCHER
UNTERNEHMENSBERATUNG

Make Start-ups Investment Ready


Dr. Boris Karcher
15.10.2022


Kurz zu mir



Dr. Boris Karcher
Partner bei Dimler&Karcher

- Unterstützung von Start-ups und KMU seit 2012
- Promotion in BWL (Finanzierung und Förderung innovativer Unternehmen in Dtl.)
- Vorlesungen/Vorträge/Publikationen zu Strategie, Finanzierung, Innovation und Start-ups
- Mentor bei div. Start-up Acceleratoren (u.a. Reaktor.Berlin, Entrepreneur First)

Kontaktiert mich gerne über
+49 (0)176 66822893
karcher@dimlerundkarcher.de
Linked 

Dimler&Karcher 2 

Das sind wir

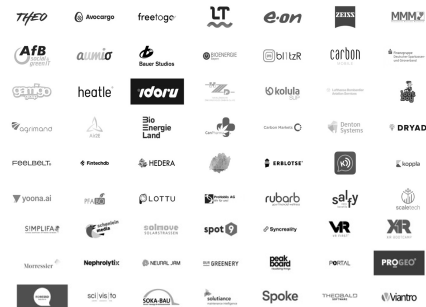
Dimler&Karcher

- Start-up Finanzierung
- Finanzplanung
- Geschäftsmodelloptimierung

Kontaktdaten:
+49 (0) 30 78717570
www.dimlerundkarcher.de

Dimler&Karcher

Einige unserer Kunden



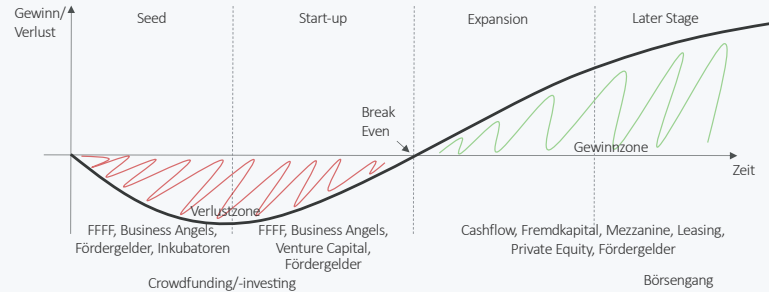
AGENDA

Make Start-ups Investment Ready

- Unternehmensphasen
- Finanzierungsformen
- Vorbereitung auf Finanzierungsrunde

Dimler&Karcher

Finanzierung nach Unternehmensphasen



Dimler&Karcher

5

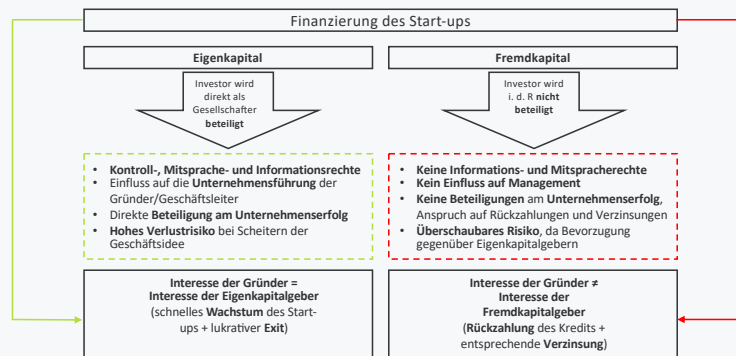
AGENDA

Make Start-ups Investment Ready

- Unternehmensphasen
- Finanzierungsformen
- Vorbereitung auf Finanzierungsrunde

Dimler&Karcher

Eigenkapital vs. Fremdkapital

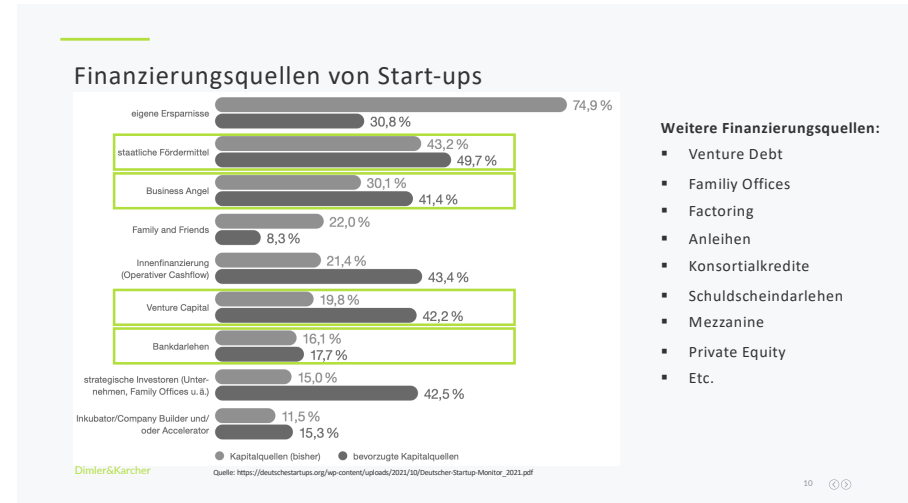


Dimler&Karcher

7

Wie finanzieren sich Start-ups in der Praxis?

Dimler&Karcher



Bankdarlehen

Bankdarlehen

Privatwirtschaftliches Fremdkapital
Darlehensgeber: Banken, Sparkassen, Volks- und Raiffeisenbanken etc.


Banken traditionell **risikoscheu**
Private Haftung vor allem bei Start-ups
Hohe Zinsen

Unternehmensphase:
 ab späte Start-up Phase

Rating / Kreditwürdigkeit, u.a.:





- Markfähige **Sicherheiten**
- Eigenkapital** (ca. 20%)
- Belastbare Zahlen (**Historie**)

Quelle: https://deustarstartups.org/wp-content/uploads/2021/10/Deutscher-Startup-Monitor_2021.pdf



Staatliche Förderung




Staatliche Förderung

-  Subventionierte **Zuschüsse, Darlehen, Bürgschaften**, etc.
Förderinstitutionen: KfW, ILB, IBB, etc.
>3.000 Förderprogramme
-  **Unternehmensphase:** Alle
Fokus: Start-ups & KMU
-  **Standort bzw. Unternehmenssitz**
Bewilligung/Auszahlung kann dauern
Zeitliche und finanzielle **Puffer**
Eigenmittel meistens notwendig
Konditionen meist besser als privatwirtschaftlich
-  **Förderrichtlinie** beachten
Nicht vor Bewilligung **starten**
Dokumentationsvorschriften einhalten
Bindefristen beachten
Förderung ist **kein „Venture Capital“**

Dimler&Karcher 14

Staatliche Förderung

Beispiel: GründungsBonus – IBB

-  Unternehmen/Forschungseinrichtungen mit **Sitz/Betriebsstätte in Berlin**
Start-ups: Jünger als 12 Monate
-  **Innovatives Vorhaben**
Investive Maßnahmen
Nicht-investive Maßnahmen, bspw. Mietkosten, Marketingkosten, Fremdvergaben, Personal pro Person & Jahr in Höhe von 50 TEUR, auch Gehälter/ Entnahmen der Gründer
-  **50% Zuschuss** auf förderfähige Kosten
Max. jedoch **50 TEUR**

Dimler&Karcher 15

Staatliche Förderung

Beispiel: GründungInnovativ – ILB

-  Unternehmen/Forschungseinrichtungen mit **Sitz/Betriebsstätte in Brandenburg**
Start-ups: Jünger als 3 Jahre
-  **Innovatives Vorhaben**
Investive Maßnahmen
Nicht-investive Maßnahmen, bspw. Fremdvergaben, Personal pro Person & Jahr in Höhe von 50 TEUR, auch Gehälter/ Entnahmen der Gründer
-  **50% Zuschuss** auf förderfähige Kosten
Max. jedoch **150 TEUR**

Dimler&Karcher 16

Staatliche Förderung

Beispiel: Pro FIT – IBB



Unternehmen/Forschungseinrichtungen mit **Sitz/Betriebsstätte in Berlin**
KMU: Allein oder im Verbund mit Unternehmen/ Forschungseinrichtungen



Industrielle **Forschung**
 Experimentelle **Entwicklung**
Marktvorbereitung und **Markteinführung**



Förderungsart in Abhängigkeit von **Innovationsphase** (Zuschuss, Darlehen)
 Nicht rückzahlbare **Zuschüsse** mit **bis zu 400 TEUR**
 Zinsverbilligtes **Darlehen** bis zu **1 Mio. EUR**



Business Angels

Business Angels



Eigenkapitalfinanzierung durch wohlhabende Privatperson
>3.000 aktive BAs, BA-Netzwerke z.B. BAND, BACB, etc.



Unternehmensphase: Pre-, Seed- und Start-up-Stage
Fokus auf Start-ups



Investment bis max. **250 TEUR**
Smart Money (Netzwerk und Erfahrung)
Regionale Investitionen
„Türöffner-Funktion“ für Anschlussfinanzierung



Personal-Fit und Sympathie
Augenhöhe vs. mit dem Rücken zur Wand?
Bewertung / Anteile (5 – 20%)



Venture Capital

Venture Capital



Eigenkapitalinvestition
300 VCs in Deutschland, 40 Berlin



Unternehmensphase: ab Seed-Stage
Tech-Start-ups im Fokus



Erste **Kunden & Umsätze**
EXIT-Strategie
Zahlungen **Milestones** bzw. **KPI-basiert**
Investmentfokus und **Fondslaufzeit**
Kaltansprache wenig sinnvoll
FOMO



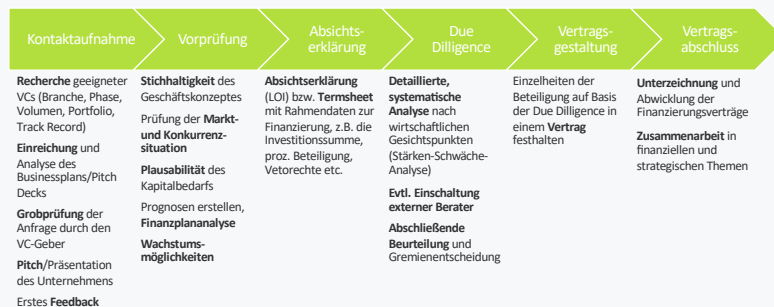
Team/Unternehmen: Kompetenzen, Cap Table, etc.
Produkt: Skalierbarkeit, USP, UI/UX
Markt: Produkt-Market-Fit, Traction

AGENDA

Make Start-ups Investment Ready

- Unternehmensphasen
- Finanzierungsformen
- Vorbereitung für Finanzierungsrunde

Beispielhafter Ablauf einer Finanzierungsrunde (VC)



Pitch Deck



- Inhalte/Struktur:
- Intro
 - Team
 - Problem
 - Lösung
 - Markt
 - Konkurrenz
 - Geschäftsmodell
 - Milestones

Finanzplanung



Unterlagen:

- IST-Zahlen:
 - Jahresabschlüsse
 - BWAs des laufenden Geschäftsjahr
- PLAN-Zahlen (5 Jahre)
 - GuV
 - Liquiditätsplan
 - Bilanz
- Erklärung Planungsprämissen
- Sicherheiten, Eigenmittel, etc.

Dimler&Karcher

25

Data Room



Inhalte/Struktur:

- Finanzplanung
- Gesellschafter- & Beteiligungsvertrag
- Darlehensverträge
- Pacht- & Mietverträge, Versicherungen
- Marktanalysen & Kundenbefragungen
- IP, Lizenzen, Domains,

Dimler&Karcher

26

Ist dein Startup Investment Ready? 9 Tipps...

1. **VC-Case** – richtet Finanzierungsform am Geschäftsmodell aus (vielleicht erst Förderung?)
2. **Vorbereitung** – haltet Unterlagen, Verträge, etc. bereit
3. **Commitment** – eine Person als Ansprechpartner im Fundraising
4. **Traction** – zeigt Erfolge, Umsätze und Kundenwachstum
5. **IP** – Unternehmen muss Rechte innehaben
6. **Cap-Table** – einfache und übersichtliche Beteiligungsstrukturen
7. **Ticket-Größe** – mehr Geld ist nicht immer besser
8. **Bewertung** – Qualität statt Quantität
9. **Smart Money** – achtet auf Mehrwerte, statt nur Kapital

Dimler&Karcher



Tel: 030/78717570
Mail: info@dimlerundkarcher.de

Kostenloses Erstgespräch vereinbaren!