



Nachfolge – Gründen mit Vorsprung

Wir starten um
14:30 Uhr

Nachfolge – Gründen mit Vorsprung

Agenda

- Zahlen und Fakten zur Nachfolge
- Warum scheitern 40 % der Neugründer / welche Vorteile bietet hier die Nachfolge ?

- Wo finde ich Unternehmen zur Übernahme?
- Vorstellung der NEXXT CHANGE Nachfolgebörse
 - Was ist die Börse?
 - Was bietet die Börse?
 - Wie nutze ich die Börse richtig?
 - Praxisbeispiele im Netz
- Nachfolgezentrale Brandenburg

- Wie kann ich den Unternehmenswert ermitteln/verifizieren?

- Diskussion und Fragen der Teilnehmer



Vier aktuelle Erkenntnisse zu den beteiligten Personen

(Quelle: Nachfolgemonitor 2024)

Alter



Das Durchschnittsalter der **Übergebenden** ist noch einmal deutlich von 61,5 Jahren auf **63 Jahre** angestiegen. Das Alter der **Übernehmenden** ist mit **38 Jahren** gleich geblieben.



Geschlecht



Der Anteil der übernehmenden **Frauen** ist mit **21,2 %** leicht zurückgegangen. Dies sind deutlich weniger im Vergleich zu Frauen in Führungspositionen oder Gründerinnen.



Familienstand



Im Vergleich zum Vorjahr ist der **Anteil verheirateter Übernehmender** bei **58 %** relativ gleich geblieben.



Teams



Langfristig betrachtet werden ca. **80 %** aller Unternehmen von **Einzelpersonen** übernommen, 20 % von Teams. Dieser Wert ist trotz geringer Schwankungen recht konstant.



Umsatzgröße der übergebenen Unternehmen nach Bundesländern

Umsatz in T€ im Übergabebjahr nach Bundesland

(Quelle: Nachfolgemonitor 2024)



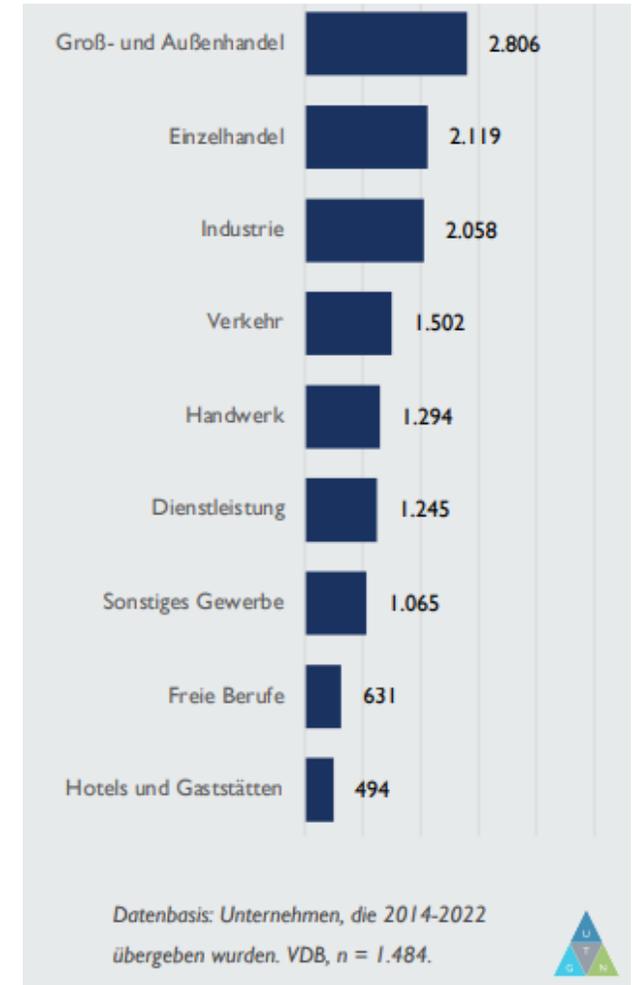
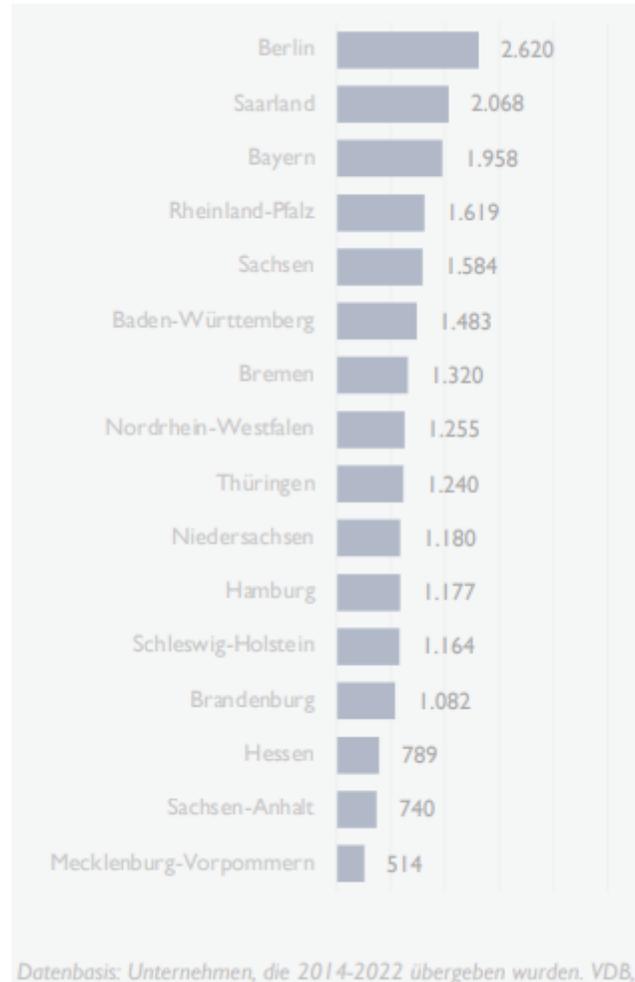
In Berlin, Saarland und Bayern werden umsatzstärkere Unternehmen erfolgreich in nächste Generation überführt

In Hessen, Sachsen-Anhalt und Mecklenburg-Vorpommern stehen kleinere Unternehmen im Vordergrund

Umsatzgröße der übergebenen Unternehmen nach Bundesländern / Branche

Umsatz in T€ im Übergabebjahr nach Bundesland / Branche

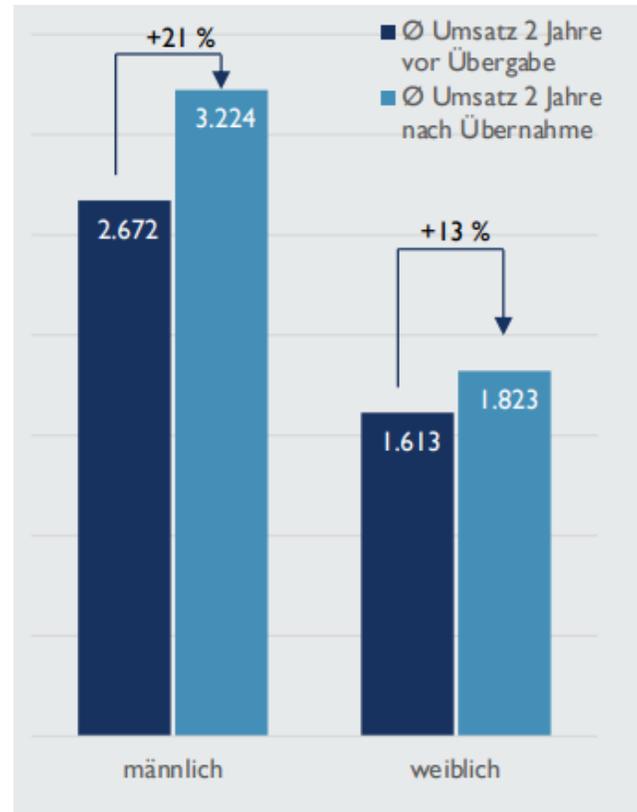
(Quelle: Nachfolgemonitor 2024)



Nachfolge – Gründen mit Vorsprung (Umsatzentwicklung nach Übernahme)

Umsatzentwicklung nach Übernahme / Geschlecht der Nachfolger

(Quelle: Nachfolgemonitor 2024)



Frauen

- gehen geringeres Risiko ein
- Tendenz zur Übernahme eines Kleinunternehmens
- Umsatzgröße – gering/mittel
- Branchen: Gesundheitssektor, Dienstleistungen, Einzelhandel

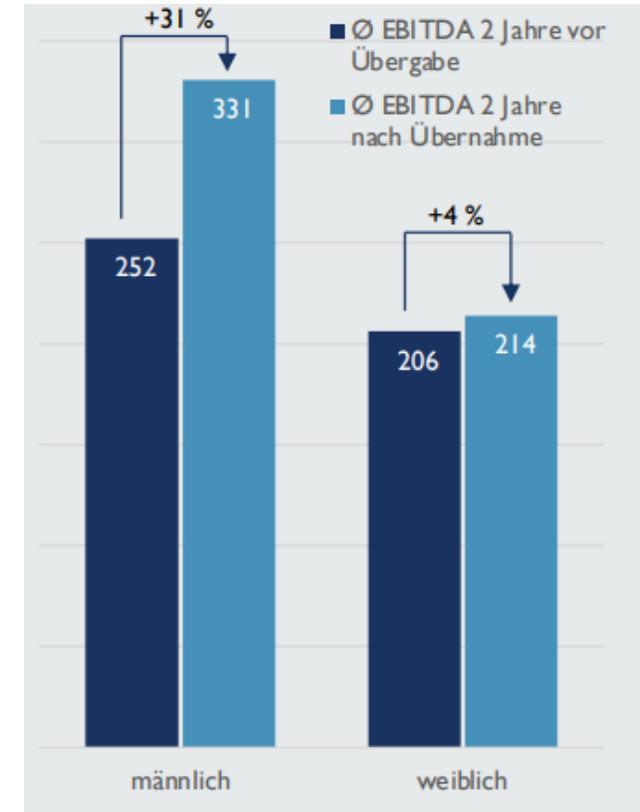
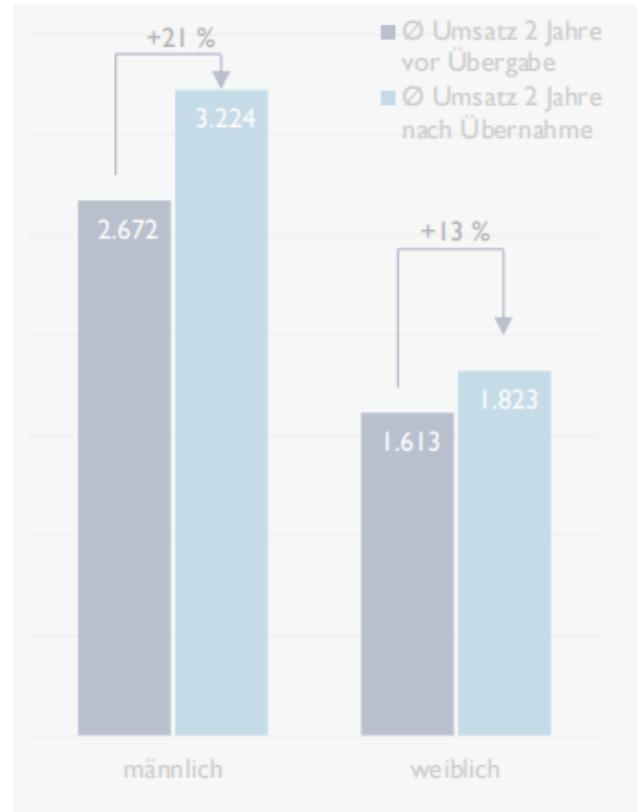
Männer

- risikofreudiger
- höhere Mitarbeiterzahl
- höhere Umsatzgrößenklassen
- Branchen: Industrie, Verkehr, Groß- und Außenhandel

Nachfolge – Gründen mit Vorsprung (Gewinnentwicklung nach Übernahme)

Umsatzentwicklung / Gewinnentwicklung nach Geschlecht der Nachfolger

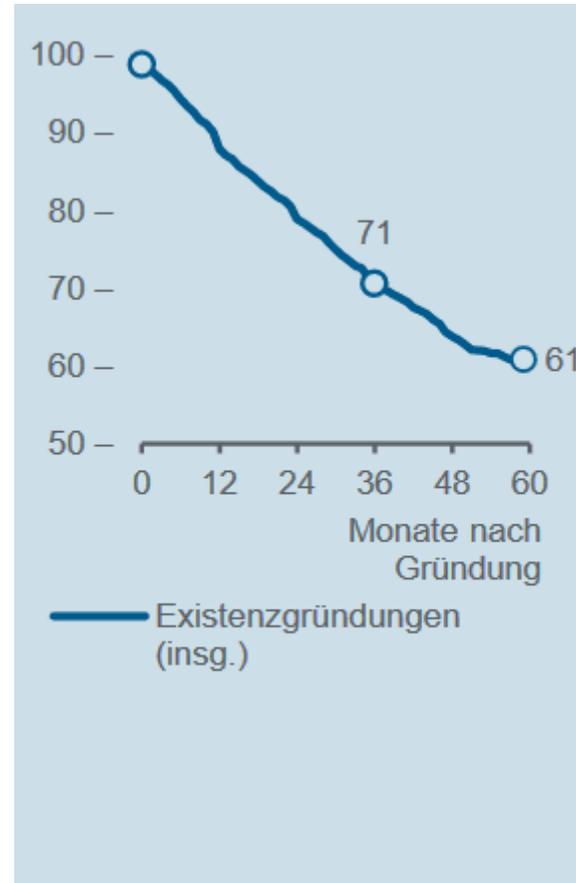
(Quelle: Nachfolgemonitor 2024)



Bestandsfestigkeit von Existenzgründungen (Neugründung)

Bestandsfestigkeit von
Existenzgründungen
(Neugründung)
(Betrachtung nach 3 und 5 Jahren)

(Quelle: KFW-Gründungsmonitor 2024)



Warum scheitern Unternehmensgründer?

Neugründung

1. Fehlender Marktbedarf/Nachfrage nach Produkt oder Dienstleistung
2. Ungenügende Geschäftsplanung und –ausführung
3. Unzureichendes Kapital/Finanzierung
4. Mangel an Fachwissen, Erfahrung und Fähigkeiten
5. Ineffektives Marketing und Vertrieb
6. Schlechte Produkt- oder Dienstleistungsqualität
7. Unangemessenes oder ineffektives Management
8. Ungünstige Marktbedingungen (z.B. starker Wettbewerb)
9. Rechtliche und regulatorische Herausforderungen
10. Schlechte Kundenbeziehungen und -erfahrungen

Übernahme eines etablierten Konzeptes – Umsatz & Ertragslage ist transparent

Neugründung

1. Fehlender Marktbedarf/Nachfrage nach Produkt oder Dienstleistung
2. Ungenügende Geschäftsplanung und –ausführung
3. Unzureichendes Kapital/Finanzierung
4. Mangel an Fachwissen, Erfahrung und Fähigkeiten
5. Ineffektives Marketing und Vertrieb
6. Schlechte Produkt- oder Dienstleistungsqualität
7. Unangemessenes oder ineffektives Management
8. Ungünstige Marktbedingungen (z.B. starker Wettbewerb)
9. Rechtliche und regulatorische Herausforderungen
10. Schlechte Kundenbeziehungen und -erfahrungen

Nachfolge

1. Gefestigter Marktbedarf/Nachfrage nach Produkt oder Dienstleistung
2. Geschäftsplanung und –ausführung kann fortgesetzt werden
3. Finanzierung erfolgt vornehmlich aus den künftigen Erträgen (Historie liegt vor)
4. Vorhandener Mitarbeiterstamm, eingespielte Prozessabläufe
5. Marketing und Vertrieb sind erprobt und generieren vorzeigbare Erträge
6. Produkt- oder Dienstleistungsqualität ist Markterprobt
7. Der Nachfolgepersönlichkeit fällt entscheidende Bedeutung zu, die bisherige Unternehmens-Philosophie fortzuführen und weiterzuentwickeln
8. Auskömmliche Marktbedingungen vorhanden
9. Stabile rechtliche und regulatorische Verhältnisse (erprobtes Model)
10. Eingespielte Kundenbeziehungen und -erfahrungen

Viele Gründe sprechen für eine Nachfolge!

Wo finde ich Unternehmen zur Übernahme

- Gemeinsames Onlineangebot
- Mit dem Ziel:
Generationenwechsel im
Mittelstand aktiv zu unterstützen



Die Börse in Zahlen

16 

Jahre
Erfahrung machen den Unterschied

21350 

Vermittlungen
erfolgreich angestoßen seit 2006

428 

Regionalpartner
bieten kostenfreie Unterstützung im
Nachfolgeprozess

www.nexxt-change.org

Was ist die Börse?

- bundesweit größte & unabhängige Vermittlungsplattform
- anonymisierte Vermittlung zwischen Übergeber/Übernehmer
- qualifizierte Betreuung durch Regionalpartner
- Inserat, Suche und Kontaktabahnung kostenfrei



IHK Ostbrandenburg



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie



www.nexxt-change.org

Die Unternehmens- nachfolgebörse

Verkaufsangebots- suche

Verkaufsangebotssuche

Volltextsuche

SUCHBEGRIFFE ODER CHIFFRE-NUMMER

Online Shop

Suche nach Branche

SEKTOR

Handel

RUBRIK

Alle Rubriken

Suche nach Standort

BUNDESLAND

Berlin

REGION

Berlin

KREIS/STADT

Alle Kreise/Stadte

ODER PLZ

UMKREIS BIS 50KM

+ Detailsuche

SUCHEN

Suchabo einrichten

Erhalten Sie kostenlose
Benachrichtigungen über neue
Inserate zu Ihrer Suche.

IHRE E-MAIL ADRESSE: *

Häufigkeit der
Benachrichtigungen: *

- wöchentlich
 täglich

JETZT ABONNIEREN

Verkaufsangebots- suche

Verkaufsangebotssuche

Volltextsuche

SUCHBEGRIFFE ODER CHIFFRE-NUMMER

Online Shop

Suche nach Branche

SEKTOR

Handel

RUBRIK

Alle Rubriken

Suche nach Standort

BUNDESLAND

Berlin

REGION

Berlin

KREIS/STADT

Alle Kreise/Städte

ODER PLZ

UMKREIS BIS 50KM

+ Detailsuche

SUCHEN

Suchabo einrichten

Erhalten Sie kostenlose
Benachrichtigungen über neue
Inserate zu Ihrer Suche.

IHRE E-MAIL ADRESSE: *

Häufigkeit der Benachrichtigungen: *

- wöchentlich
- täglich

JETZT ABONNIEREN

Erweiterte Suchkriterien

ERGEBNISSE FINDEN OHNE DIE WÖRTER

ausgeschlossene Begriffe

LETZTER JAHRESUMSATZ IN TEUR

Keine Angaben
bis 50 Tsd. Euro
über 50 - 250 Tsd. Euro
über 250 - 500 Tsd. Euro

ANZAHL DER MITARBEITER

Keine Angaben
bis 5 Beschäftigte
6 - 10 Beschäftigte
11 - 20 Beschäftigte

PREISVORSTELLUNG

Keine Angaben
bis 50 Tsd. Euro
über 50 - 250 Tsd. Euro
über 250 - 500 Tsd. Euro

INTERNATIONALE TÄTIGKEIT

Alle

Exposé

Nur Unternehmen mit Exposé anzeigen

Bilder

Nur Unternehmen mit Bildern anzeigen

Inseratstyp

Privatperson/Firma

Makler

Ausländischer Direktinvestor

Verkaufsangebots- suche

Verkaufsangebotssuche

Volltextsuche

SUCHBEGRIFFE ODER CHIFFRE-NUMMER

Online Shop

Suche nach Branche

SEKTOR

Handel

RUBRIK

Alle Rubriken

Suche nach Standort

BUNDESLAND

Berlin

REGION

Berlin

KREIS/STADT

Alle Kreise/Städte

ODER PLZ

UMKREIS BIS 50KM

+ Detailsuche

SUCHEN

Suchabo einrichten

Erhalten Sie kostenlose Benachrichtigungen über neue Inserate zu Ihrer Suche.

IHRE E-MAIL ADRESSE: *

Häufigkeit der Benachrichtigungen: *

wöchentlich

täglich

JETZT ABONNIEREN

07.10.2022

aktualisieren

B2B Handelsunternehmen mit eigener Brand

Handel, Online-Handel

Charmantes und nachhaltiges Unternehmen (GmbH) sucht aktive Beteiligung und/oder Übernahme.

Berlin / Berlin / Berlin

04.10.2022

Online Shop Schmuck

Handel, Online-Handel

Online Shop im Bereich Accessoires/Schmuck plus ebayshop mit >5k Bewertungen von 100% positiv! und 2 aktiven Facebookseiten mit tausenden von Followern.

Berlin / Berlin / Berlin

08.09.2022

Bild

Online Shop für Herren Badeshorts zu verkaufen: chilli-vanilli.com

Handel, Online-Handel

Herren Badehosen Brand, chilli vanilli swimwear und dazugehöriger Online Shop https://chilli-vanilli.com stehen ab sofort zum Verkauf.

Berlin / Berlin / Berlin

01.08.2022

Naturkosmetik Onlineshop zu verkaufen

Mehr als 1 Branche

Wir verkaufen unseren online shop für Naturkosmetik. Verkauft werden dort hochwertige internationale Marken.

Berlin / Berlin / Berlin

12.07.2022

Online Shop 160.000€ Umsatz 80% Rohgewinn Innovatives Produkt

Handel, Online-Handel

Professioneller Online Shop + Warenbestand + Instagram + Facebook Pixel

Berlin / Berlin / Berlin

25.04.2022

Bild

Original Unverpackt - Pionier der Branche sucht Nachfolger*in

Handel, Einzelhandel, Nahrungs- und Genussmitteln, Getränken und Tabakwaren

Die bekannteste Deutsche Marke mit etabliertem Bio-Laden in Berlin-Kreuzberg und Online Shop im Bereich Unverpackt und Plastikfrei sucht eine Nachfolge mit ähnlichen ökologischen und sozialen Werten.

Berlin / Berlin / Berlin

Verkaufsangebotssuche – Ihre Interessenbekundung verschicken

Negativ-Beispiel

Mitteilung des Interessenten:

. 

Angaben zum Interessenten:

Name: Stephan Muster

c/o:

Funktion der Person: Privatperson/Firma

Straße: . 

Ort: 86163 Augsburg

Land: Deutschland

Telefon: 0151 08150815

Telefax:

E-Mail: stephan.muster@gmx.de

Alter: 

Qualifikation: . 

Tätigkeit/Berufserfahrung: . 

Positiv-Beispiel

Mitteilung des Interessenten:

Hallo,

ich bin ernsthaft an Ihrem Angebot interessiert.

Mein Ziel ist es, zukünftig zurück in die Heimat zu kommen und nicht mehr im Angestelltenverhältnis zu arbeiten und stattdessen ein eigenes Unternehmen zu verantworten und auszubauen.

Jedoch möchte ich zunächst Einblick in weitere Details erhalten und aufkommende Fragen mit Ihnen klären, um einschätzen zu können, ob das Angebot meinen Vorstellungen entsprechen würde bzw. ob Sie Interesse an einer Zusammenarbeit hätten.

Vielen Dank im Voraus.

Mit freundlichen Grüßen,

Max Mustermann

Angaben zum Interessenten:

Name: Max Mustermann

c/o:

Funktion der Person: Privatperson/Firma

Straße: Münchener Musterstraße 14

Ort: 81543 München

Land: Deutschland

Telefon: 0174 08150815

Telefax:

E-Mail: maxmuster@hotmail.com

Alter: 36

Qualifikation: Dipl. Wirt. Ing. (Logistik) in DE + Master of Science (Engineering Management) in USA

Tätigkeit/Berufserfahrung: 9 Jahre Berufserfahrung davon 4,5 Jahre in der (Transport-)Logistik

Erstellung eines Inserates (Kauf als Nachfolger)

Wie nutze ich die Börse richtig?

Bei Kaufgesuchen:

- Welche Qualifikationen bringen Sie mit, um ein Unternehmen zu übernehmen?
- Wie viel Erfahrung haben Sie in dem Zielmarkt/der Zielindustrie des zu kaufenden Unternehmens?
- Warum möchten Sie ein Unternehmen übernehmen?
- Welche Art Unternehmen suchen Sie?
- Wie stellen Sie sich die Übergabe vor?



Erstellung eines Inserates (Kauf als Nachfolger)

- Kaufgesuch erstellen
- Branchensuche nicht zu weit fassen
- Zuschriften erhalten
- Interessenten (Übergeber) kontaktieren
- Exposé oder erste Unternehmensdaten anfordern
- Gespräche/Verhandlungen mit Übergebern führen

Haus-/Immobilienverwaltung zur Übernahme oder Nachfolge in Berlin gesucht

Beschreibung

Nach langjähriger Tätigkeit als angestellter Geschäftsführer einer mittelständischen Hausverwaltungsgesellschaft gehe ich den Schritt in die Selbstständigkeit und übernehme gerne Ihre Hausverwaltung mit dem Schwerpunkt Miethausverwaltung ab ca. 500 Einheiten. Eines meiner wichtigsten Ziele bei einer Übernahme oder Nachfolge ist die langfristige Fortführung der bestehenden Mandate sowie die Übernahme der Beschäftigten. Auch ein Modell über den Einstieg in die Geschäftsführung mit Unternehmensbeteiligung und einer späteren Übernahme können wir diskutieren.

Nehmen Sie gerne Kontakt zu mir auf und lassen Sie uns verschiedene Optionen besprechen. Selbstverständlich sichere ich Ihnen einen vertrauensvollen und diskreten Umgang mit Ihrem Angebot zu.

Standort :

Berlin > Berlin > Berlin

Branche :

Grundstücks- und Wohnungswesen

Anzahl Mitarbeiter:

Keine Angaben

Letzter Jahresumsatz in TEUR:

über 50 - 250 Tsd. Euro

Preisvorstellung:

Keine Angaben



WIR VERNETZEN **UNTERNEHMER**
UND **NACHFOLGEINTERESSIERTE**



<https://nfp-brandenburg.mw-staging.de/>

So funktioniert es:

- . Kostenlose Registrierung auf dem Nachfolgeportal Brandenburg
- . Kontakthanbahnung erfolgt über eine spezielle Software
- . Begleitung bei Kontaktaufnahme und Übergabeprozess

Vorteile:

- . Zugang zu zahlreichen Unternehmen und Interessierten
- . Kostenfreier neutraler Service
- . Effiziente und vertrauliche Kontakthanbahnung, persönliche Begleitung
- . Zusammenarbeit mit vielen starken Netzwerkpartnern und Experten

[Nachfolgezentrale Brandenburg](#) > [Nachfolgeportal Brandenburg](#) > Willkommen

Login

Registrieren

Willkommen auf dem Nachfolgeportal Brandenburg!

Planen Sie, Ihr Unternehmen in den kommenden Jahren an eine Nachfolgerin oder einen Nachfolger zu übergeben? Oder suchen Sie nach einem passenden Unternehmen in Brandenburg, das Sie übernehmen möchten? Dann sind Sie hier genau richtig!



Projektträgerin:



Gefördert durch:



NACHFOLGE ZENTRALE MV

Gefördert aus Mitteln des Europäischen Sozialfonds (ESF) der Europäischen Union

in Zusammenarbeit mit dem Ministerium für Wirtschaft, Infrastruktur, Tourismus und Arbeit
sowie den Industrie- und Handelskammern, Handwerkskammern und der Steuerberaterkammer in
Mecklenburg-Vorpommern



Aktivitäten der NACHFOLGEZENTRALE MV seit Projektbeginn:

- **9.520 Kontaktabbildungen (monatlich ca. 300 bis 400)**
- **1.431 vermittelte persönliche Kontakte (monatlich ca. 30 bis 40)**
- **109 Vermittlungen derzeit in Basisverhandlungen**
- **3 Vermittlungen derzeit in Abschlussverhandlungen**
- **74 vermittelte Übergaben seit Projektbeginn**

Unser Unterstützungsangebot

Wie wir helfen!

- Gründungsberatung
- Nachfolgeberatung
- Erstellen, Einpflegen und Matchen von Inseraten
- Brancheninformationen & Informationsdienste
- Webinare & Veranstaltungen
- Assistierte Unternehmenswertermittlung
- Großes Netzwerk verschiedenster Partner



Ermittlung des EBIT (Gewinn vor Zinsen und Steuern)

Beispielfirma – Schuhgeschäft (Einzelfirma)

- Nettoumsatz 500.000€/Jahr
- Betriebskosten (Miete, Gehälter, Marketing usw.) 400.000€

Berechnung: $500.000\text{€} - 400.000\text{€} = 100.000\text{€}$

- Unternehmerlohn -60.000€

- **EBIT = 40.000€**

Beispielfirma – Fliesenleger (GmbH)

- Nettoumsatz 500.000€/Jahr
- Betriebskosten (Miete, Gehälter, Marketing usw.) 460.000€
- Unternehmerlohn ist in den Gehältern enthalten

Berechnung: $500.000\text{€} - 460.000\text{€} = 40.000\text{€}$

- **EBIT = 40.000€**

Wertermittlung mittels KMUrechner.de



 Rechner starten

Wählen Sie aus, mit welcher Version Sie Ihre Unternehmensbewertung durchführen möchten.

Basisversion KMUrechner



[Hier können Sie die kostenfreie Basisversion des KMUrechner direkt starten.](#)

Vollversion KMUrechner



[Hier können Sie die lizenzpflichtige Vollversion des KMUrechner direkt starten.](#)

Was beinhaltet die Basisversion?

Mit der kostenfreien Basisversion steht Ihnen das Kernmodul des KMUrechners zur uneingeschränkten Nutzung zur Verfügung: die Unternehmensbewertung nach dem Ertragswertverfahren. Mit diesem Modul können Sie auf Basis Ihrer Unternehmensgewinne und einer Risikobeurteilung den Wert Ihres Unternehmens berechnen.

Features der Basisversion:

- Vollständig kostenfrei
- Keine Registrierung oder Mailanmeldung notwendig
- Vergangenheits- oder Plangewinne verwenden
- Individuelle Risikobeurteilung
- Erläuterung der Ertragswertberechnung
- Zugriff auf ein umfangreiches Glossar

 kostenfreie Basisversion starten

Was beinhaltet die Vollversion?

Mit der Vollversion des KMUrechners haben Sie Zugriff auf alle Features des KMUrechners. Sie können Ihre Eingaben individuell detailliert vornehmen, Ihre Arbeit durch Speichern und Laden der Daten jederzeit unterbrechen und später fortsetzen, sowie alle Berechnungsergebnisse als personalisierte PDFs per E-Mails versenden. Zusatzmodule, die auf Datensätzen tausendender Vergleichsunternehmen beruhen, unterstützen Sie bei einer noch genaueren Ermittlung Ihres Unternehmenswertes. Die Vollversion ist über einen Lizenzschlüssel verfügbar.

Features der Vollversion:

- Individueller Lizenzschlüssel
- Detaillierte Eingabe und individuelle Gewichtung von Gewinnen
- Individuelle detaillierte Risikobeurteilung
- Detaillierte Erläuterung der Ertragswertberechnung
- **Zusatzmodul I:** Kapitaldienstfähigkeitsberechnung
- **Zusatzmodul II:** Individuelle Preiskorrekturfaktoren
- **Zusatzmodul III:** KMU-Vergleichs-Multiples für Ihre Branche und Größenklasse (**jetzt NEU!**)
- Speichern und Laden von Arbeitsständen
- PDF-Export per E-Mail
- Zugriff auf ein umfangreiches Glossar

 Lizenzschlüssel für Vollversion bekommen

Beispielfirma – Schuhgeschäft (Einzelfirma)

- EBIT = 40.000€ (2024)



Für eine Wertermittlung wird angenommen,
dass folgende EBIT's vorliegen
(Ist- und Plandaten, Risikoeinschätzung)

2022 – 35.000€
2023 – 37.000€
2024 – 40.000€
2025 – 43.000€
2026 – 45.000€

Wertermittlung / Verifizierung des Kaufpreises

Ertragswert in T€

225

vergangene Jahre

2022 +

2023 +

aktuelles Jahr

2024 +

zukünftige Jahre

2025 +

2026 +

Bitte geben Sie alle Werte in T€ und ohne Sonderzeichen (Dezimal- und Tausendertrennzeichen) ein.

Möchten Sie nur den Gewinn eingeben oder einzelne Positionen aus dem Abschluss detailliert erfassen? *

Gewinn direkt eingeben

Tragen Sie bitte hier Ihren Gewinn (Ergebnis aus gewöhnlicher Geschäftstätigkeit) ein:

35

37

40

43

45

Haben Sie den Unternehmerlohn/ein adäquates Gehalt der Geschäftsführung im Jahresabschluss als Personalaufwand berücksichtigt?

ja

nein

Basisgewinn für die Bewertung

35

37

40

43

45

Wertermittlung / Verifizierung des Kaufpreises

Die aktuellen DUB KMU Multiples Stand: Q3/24

Beispielfirma – Schuhgeschäft (Einzelfirma)

- EBIT = 40.000€
- Handel und E-Commerce
- Faktor Min 5,2 / Max 8,6
- Unternehmenswert im Spektrum von 208.000€ bis 344.000€ (Ø 276.000€)
- Aktueller Trend 

	Minimum	Maximum	Ø	Trend
Bau und Handwerk	4,5	8,5	6,5	↑
Beratende Dienstleistung	3,3	9,2	6,3	↑
Chemie, Kunststoffe, Papier	5,0	8,5	6,7	→
Elektrotechnik	4,3	7,8	6,0	↑
Fahrzeugbau und -zubehör	4,0	5,7	4,8	↓
Handel und E-Commerce	5,2	8,6	6,9	↓
Maschinen- und Anlagenbau	4,4	8,6	6,5	↑
Medien	3,6	6,9	5,2	↓
Nahrungs- und Genussmittel	4,8	6,8	5,8	→
Pharma, Bio- und Medizintechnik	5,5	7,9	6,7	↑
Software	4,7	8,5	6,6	→
Telekommunikation	4,9	6,4	5,6	→
Textilien und Bekleidung	3,4	5,4	4,4	↓
Transport, Logistik und Touristik	3,8	5,9	4,8	↓
Umwelttechnik	4,8	7,0	5,9	→
Versorgungswirtschaft	4,7	6,5	5,6	→
Durchschnittswerte	4,4	7,4	5,9	↑

Wertermittlung / Verifizierung des Kaufpreises

Die aktuellen DUB KMU Multiples Stand: Q3/24

Beispielfirma – Fliesenleger (GmbH)

- EBIT = 40.000€
- Bau und Handwerk
- Faktor Min 4,5 / Max 8,5
- Unternehmenswert im Spektrum von 180.000€ bis 340.000€ (Ø 260.000€)
- Aktueller Trend 

	Minimum	Maximum	Ø	Trend
Bau und Handwerk	4,5	8,5	6,5	↑
Beratende Dienstleistung	3,3	9,2	6,3	↑
Chemie, Kunststoffe, Papier	5,0	8,5	6,7	→
Elektrotechnik	4,3	7,8	6,0	↑
Fahrzeugbau und -zubehör	4,0	5,7	4,8	↓
Handel und E-Commerce	5,2	8,6	6,9	↓
Maschinen- und Anlagenbau	4,4	8,6	6,5	↑
Medien	3,6	6,9	5,2	↓
Nahrungs- und Genussmittel	4,8	6,8	5,8	→
Pharma, Bio- und Medizintechnik	5,5	7,9	6,7	↑
Software	4,7	8,5	6,6	→
Telekommunikation	4,9	6,4	5,6	→
Textilien und Bekleidung	3,4	5,4	4,4	↓
Transport, Logistik und Touristik	3,8	5,9	4,8	↓
Umwelttechnik	4,8	7,0	5,9	→
Versorgungswirtschaft	4,7	6,5	5,6	→
Durchschnittswerte	4,4	7,4	5,9	↑

Ihre Regionalpartner der IHK ... Ihre Ansprechpartner vor Ort



Jana Pintz / IHK Berlin
Starter Center und Start-ups
Tel.: 030 31510-582
E-Mail: jana.pintz@berlin.ihk.de



Sylvia Köckeritz / IHK Ostbrandenburg
Projekt Unternehmensnachfolge
Tel.: 0171 5500846
E-Mail: koeckeritz@ihk-ostbrandenburg.de



Jörg Hieronimus / IHK Ostbrandenburg
Projekt Unternehmensnachfolge
Tel.: 03334 2537 26
E-Mail: hieronimus@ihk-ostbrandenburg.de



Andreas Lehmann / IHK Potsdam
Referent Unternehmensnachfolge
Fachbereich Unternehmensförderung
Tel.: 0331 2786-167
E-Mail: andreas.lehmann@ihk-potsdam.de



Anna-Lena Liebscher / IHK Cottbus
Projektleitung Unternehmensnachfolge
Tel.: 0355 365 1404
E-Mail: anna-lena.stueck@cottbus.ihk.de



Gesucht und gefunden mit der nexxt-change:

Zeit für Ihre Fragen